

LAKESIGHT Technologies Holding GmbH

We enable our customers to fully **automate processes by providing vision solutions for inspections, measurements, verifications, recognition, process control and analyzes of color, shape, text and material structure** to automatically improve their **quality, productivity, reliability, traceability, big data collection and provide self learning systems**. Thus we help reducing pollution and the consumption of resources.

Um unsere ehrgeizigen Ziele und das Wachstum zu erreichen verstärken wir das engagierte Team bei unserer Tochter MIKROTRON in Unterschleißheim bei München um einen dynamischen und erfolgsorientierten

Key Account Manager D-A-CH (m/w)

für den Bereich Machine Vision-Cameras

Aufgabengebiet:

- Sie entwickeln neue Vertriebsstrategien und setzen diese eigenverantwortlich um. Ihr Hauptaugenmerk in der Akquise liegt auf der Identifikation, Gewinnung und Bindung von Neukunden in der D-A-CH-Region
- Den Ausbau und die Pflege der bestehenden Geschäftsbeziehungen managen und koordinieren Sie mit dem Ziel der Kundenbindung
- Sie sind die Schnittstelle zwischen Kunden, Produktmanagement und Produktion
- Im Rahmen von Projekten übernehmen Sie die Kundenberatung für unsere Systemkomponenten
- Sie reporten umfassend und wirken regelmäßig bei der Erstellung von Umsatzplanung und Forecast der Gruppe mit
- Sie sind verantwortlich für die Vertriebs und Umsatzplanung
- MIKROTRON und LAKESIGHT präsentieren Sie bei Messen, Events und anderen Veranstaltungen

Anforderungen:

- Abgeschlossenes technisches Studium oder Techniker-Abschluss mit Berufserfahrung im Bereich der industriellen Bildverarbeitung, Automatisierung und Optik
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb
- Persönlicher Erfolg und Ihr Beitrag zum Unternehmenswachstum treiben Sie an
- Sie verfügen über exzellente kommunikative Fähigkeiten
- Sie haben Sicherheit in der Verhandlungsführung
- Fundierte Produkt und Marktkenntnisse sind von Vorteil
- Hohe soziale Kompetenz im Umgang mit Kunden und Kollegen und sicheres und überlegtes Handeln auch in kritischen Situationen
- Sie verfügen über sehr gute Englischkenntnisse (mind. CEF Level B2)
- Sehr gute Kenntnisse in MS Office, SAP und Erfahrung mit CRM

- Sehr gute Kenntnisse betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge sowie Verständnis technischer Abhängigkeiten
- Sehr gute Präsentationskenntnisse und Präsentationsicherheit
- Interesse an allen Fragen von Ressourcenmanagement und Umweltschutz (environmental trend)
- Reisebereitschaft

Wir bieten:

Unser internationales Umfeld mit klaren Entwicklungsperspektiven, spannenden Herausforderungen und sehr abwechslungsreichen Aufgaben in einem dynamischen und wachsenden Markt erwarten Sie. Ziel unserer Mitarbeiterentwicklung ist es Fach- und Führungspositionen in erster Linie intern zu besetzen – damit sind unserem Wachstum und Ihrer beruflichen Entwicklung keine Grenzen gesetzt. Gestaltungsspielraum für engagierte Persönlichkeiten!

Wenn Sie vorab Fragen haben wenden Sie sich bitte an Herrn Max Scholz unter Tel.: 089 726 342 51 oder per mail: max.scholz@mikrotron.de

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit der Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an: personal@mikrotron.de

Wir Freuen uns auf Sie!

Visit: www.lakesighttechnologies.com und www.ambientasgr.com